Communiqué de presse

Pour diffusion immédiate

 **Camso continue de renforcer sa présence en matière de services et de distribution dans le sud des États-Unis avec l’acquisition de Stanley Industrial Tires**

*Magog (Québec), 5 octobre 2017* – Camso continue de renforcer sa présence en matière de services et de distribution au Texas et en Louisiane avec l’acquisition de Stanley Industrial Tires.

Grâce à une équipe forte et dévouée de spécialistes des pneus et de techniciens de service dans ses trois emplacements au Texas (Dallas, Waco, et Gladewater) et dans un en Louisiane (Shreveport), Stanley Industrial Tires sera un atout de taille dans la région pour Camso.

« En faisant équipe avec des acteurs locaux, nous pouvons élargir notre offre de services et proposer à nos clients des solutions haut de gamme et sur mesure en matière de remplissage et de remplacement de pneus, de même que des produits performants tirés de nos gammes de pneus Camso et Solideal », mentionne Bob Bulger, vice-président et directeur général – Solideal service mobile, Amérique du Nord. « Être l’un des rares fournisseurs de solutions complètes en matière de mobilité hors route nous rend unique. C’est ce qui nous différencie de nos concurrents et soutient notre croissance rapide dans ce marché », ajoute M. Bulger.

Le Texas constitue le deuxième plus gros marché pour l’équipement de manutention aux États-Unis derrière la Californie. C’est dans le même esprit et dans le même but, soit de renforcer sa présence, que Camso a fait l’acquisition d’Omni Industrial Tire en juillet.

Camso, par l’intermédiaire de sa division Solideal service mobile, s’est engagée à renforcer sa présence pour apporter les solutions les plus novatrices en matière de pneus dans les marchés de la manutention et de l’équipement de construction compact. « Nous soutenons totalement les concessionnaires d’équipement, les fabricants d’équipement d’origine et les concessionnaires de pneus partenaires, en nous assurant de les aider à développer leur entreprise de façon rentable tout en offrant les meilleures solutions de l’industrie à nos clients », mentionne M. Bulger.

**À propos de Camso, auparavant Camoplast Solideal**

Camso, l’entreprise libérée de la route, est un leader mondial dans la conception, la fabrication et la distribution de pneus hors route, de roues, de chenilles en caoutchouc et de systèmes de trains de roulement destinés aux industries de la manutention, de la construction, de l’agriculture et des produits récréatifs. Elle compte plus de 7 500 employés dévoués, lesquels consacrent tous leurs efforts sur ce qui représente 11 % du marché mondial des pneus et des chenilles, soit le segment hors route. Elle exploite des centres de recherche et de développement à la fine pointe de la technologie, ainsi que des usines de fabrication en Amérique du Nord, en Amérique du Sud, en Europe et en Asie. Camso fournit à d’importants fabricants d’équipement d’origine (OEM) ses produits sous les noms Camso et Solideal, et les distribue dans le marché des pièces de rechange grâce à son réseau mondial de distribution.

-30-

**Pour obtenir de l’information sur les produits et services :**Bob Bulger, vice-président et directeur général – Solideal service mobile, Amérique du Nord
3701 Arco Corporate Drive, Suite 325,
Charlotte, NC 28273

Tél. : +1 704-940-1120
bob.bulger@camso.co
[camso.co](http://www.camso.co/en/home)

## Pour obtenir des renseignements sur l’entreprise :

Derek Bradeen, directeur exécutif, Marque, communications et marketing mondial
2633, rue MacPherson
Magog (Québec) J1X 0E6 CANADA
Tél. : 1-819-869-8019
derek.bradeen@camso.co
[camso.co](http://www.camso.co/en/home)